

LICENCE (L3) COMMERCE & VENTE DANS LES INDUSTRIES ALIMENTAIRES



Devenez

- #chef de secteur
- #chef de marché GMS ou RHD
- #chef de projet marketing
- #assistant export



Montpellier (34) ou
Toulouse (31)



1 an en alternance
70% du temps en entreprise
2 semaines en formation /
3 semaines en entreprise



Diplôme universitaire: L3 Gestion
Commerce et Vente dans les
Industries Agro-Alimentaires



Formation gratuite et rémunérée



Être titulaire d'un Bac + 2 (L2
Gestion, DUT TC, GEA, GB, BTS
NRC, MUC, STA...)



OBJECTIF DE LA FORMATION

Se préparer au métier de commercial pour le secteur de la filière alimentaire dans les différents réseaux de distribution (Grande Distribution, Café Hôtel Restaurant/Restauration Hors Domicile, Collectivités...)

EXEMPLES DE MISSIONS EN ENTREPRISE

- Assurer le suivi d'un portefeuille clients et/ou prospecter
- Pérenniser la relation commerciale
- Développer le CA de son secteur
- Proposer des actions pour promouvoir les produits (animations, merchandising...)
- Remonter les informations terrain à sa direction
- Participer à la création d'outils d'aide à la vente

POURQUOI CHOISIR L'IFRIA OCCITANIE ?

- 95% des apprentis IFRIA trouvent leur entreprise grâce à nos équipes
- Un diplôme universitaire de Bac + 3
- Une possibilité de poursuite d'études en Master

FORMATION DISPENSÉE PAR

Plus d'infos sur www.ifria-occitanie.fr
Montpellier : 04 99 74 28 00
Toulouse : 05 62 30 15 50



LICENCE (L3) COMMERCE & VENTE



DANS LES INDUSTRIES ALIMENTAIRES

ADMISSION ET SIGNATURE DU CONTRAT

Dossier de candidature accessible sur :
www.ifria-occitanie.fr

Après sélection des dossiers, les candidats sont convoqués à des entretiens de recrutement avec des entreprises du secteur agroalimentaire.



Les candidats admissibles sont accompagnés par l'IFRIA Occitanie jusqu'à la signature du contrat d'apprentissage qui valide définitivement l'entrée en formation.

L'ALTERNANCE ÉCOLE / ENTREPRISE

L'apprenti alterne entre périodes de formation et périodes en entreprise.

Il dispose d'un accompagnement individualisé, coordonné entre l'équipe pédagogique, son référent IFRIA Occitanie et son maître d'apprentissage - interlocuteurs clés de son parcours de formation.

Ensemble, ils lui fournissent les outils pédagogiques pour acquérir progressivement les connaissances indispensables à l'obtention de son diplôme et les compétences métiers nécessaires à son insertion professionnelle.

PROGRAMME DE COURS SUR 1 AN

519 heures
60 ECTS

+ 600
entreprises
mobilisées par
l'IFRIA Occitanie

GESTION

- Management de l'entreprise
- Droit des sociétés
- Contrôle de gestion
- Analyse des organisations
- Mathématiques / Statistiques

COMMERCE

- Organisation du secteur de vente
- CRM
- Système d'information et base de données
- Merchandising
- E-commerce
- Techniques de vente

MARKETING

- Business english
- Outils numériques
- Marketing
- Communication professionnelle
- Comportement du consommateur

SPÉ AGROALIMENTAIRE

- Filière agroalimentaire
- Hygiène / QHSE
- Relation fournisseur distributeur
- Marketing agroalimentaire
- Restauration Hors Foyer



S'INSCRIRE ET REJOINDRE L'IFRIA POUR LA PROCHAINE RENTRÉE :

IFRIA
LA FORMATION DE
LA FILIÈRE ALIMENTAIRE



www.ifria-occitanie.fr