

MASTER COMMERCE & VENTE DANS LES INDUSTRIES ALIMENTAIRES



Devenez

- #chef de marché GMS ou RHD
- #category manager
- #chef de produit
- #directeur régional des ventes
- #compte clé



Montpellier (34)



2 ans en alternance
17 mois en entreprise
2 semaines en formation /
3 semaines en entreprise



Diplôme universitaire: Master
Management Commerce et Vente
dans les Industries Agro-
Alimentaires



Formation gratuite et rémunérée



Être titulaire d'une L3/M1 dans les
domaines du commerce, de la
gestion ou de l'agroalimentaire



OBJECTIF DE LA FORMATION

Préparer de futurs cadres commerciaux pour la filière alimentaire. Elle donne la possibilité d'évoluer vers des postes en management, commerce et marketing avec une ouverture à l'international.

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- Maîtrise des outils de gestion, marketing, vente
- Gestion autonome d'un secteur commercial
- Techniques de vente et Management d'équipe commerciale
- Maîtrise des spécificités du secteur au niveau national et international
- Maîtrise des règles juridiques du commerce et de la vente
- Connaissance des marchés économiques agroalimentaires mondiaux

POURQUOI CHOISIR L'IFRIA OCCITANIE ?

- 95% des apprentis IFRIA trouvent leur entreprise grâce à nos équipes
- Un diplôme universitaire de niveau Bac+5
- Une intégration durable vers l'emploi

FORMATION DISPENSÉE PAR

Plus d'infos sur www.ifria-occitanie.fr
Montpellier : 04 99 74 28 00
Toulouse : 05 62 30 15 50



l'institut Agro
agriculture • alimentation • environnement



MASTER COMMERCE & VENTE DANS LES INDUSTRIES ALIMENTAIRES



ADMISSION ET SIGNATURE DU CONTRAT

Dossier de candidature accessible sur :
www.ifria-occitanie.fr

Après sélection des dossiers, les candidats sont convoqués à des entretiens de recrutement avec des entreprises du secteur agroalimentaire.



Les candidats admissibles sont accompagnés par l'IFRIA Occitanie jusqu'à la signature du contrat d'apprentissage qui valide définitivement l'entrée en formation.

L'ALTERNANCE ÉCOLE / ENTREPRISE

L'apprenti alterne entre périodes de formation et périodes en entreprise.

Il dispose d'un accompagnement individualisé, coordonné entre l'équipe pédagogique, son référent IFRIA Occitanie et son maître d'apprentissage - interlocuteurs clés de son parcours de formation.

Ensemble, ils lui fournissent les outils pédagogiques pour acquérir progressivement les connaissances indispensables à l'obtention de son diplôme et les compétences métiers nécessaires à son insertion professionnelle.

PROGRAMME DE COURS SUR 2 ANS

846 heures
120 ECTS

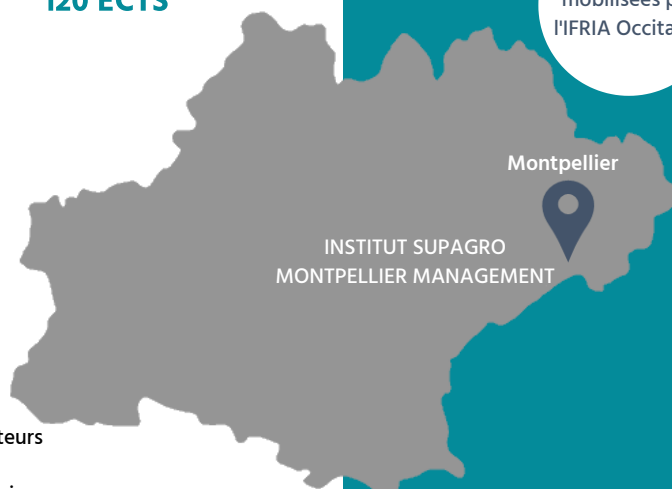
+ 600
entreprises
mobilisées par
l'IFRIA Occitanie

1ÈRE ANNÉE

- UE 1 Manager l'entreprise agroalimentaire
- UE 2 Analyser les marchés agroalimentaires
- UE 3 S'adapter à l'environnement du commerce agroalimentaire
- UE 4 Méthodologie du Mémoire
- UE 5 Manager la relation client
- UE 6 Animer et clarifier l'offre en point de vente
- UE 7 Manager les organisations et les équipes

2ÈME ANNÉE

- UE 1 Conduire et mettre en œuvre la coopération avec les distributeurs
- UE 2 Identifier les évolutions de la distribution agroalimentaire
- UE 3 Accompagner les évolutions de l'environnement agroalimentaire
- UE 4 Méthodologie du Mémoire
- UE 5 Manager l'équipe de vente
- UE 6 Développer les ventes à l'international
- UE 7 Interagir avec l'achat et la production agroalimentaires



S'INSCRIRE ET REJOINDRE L'IFRIA POUR LA PROCHAINE RENTRÉE :

OCCITANIE
IFRIA
LA FORMATION DE
LA FILIÈRE ALIMENTAIRE



www.ifria-occitanie.fr